

2023年 冬 医院「開業」「経営」個別相談会

開催日程

12月2日（土）～1月28日（日）

事前予約制

参加費無料



岩手県保険医協会では、医院開業や改修・承継などをお考えのドクターのために、

医院「開業」「経営」相談会を開催いたします。

完全個別でのご相談会となりますので、

ぜひこの機会をご活用いただき、日々の経営やこれからのご開業にお役立てください。

ご希望の日時をご指定ください。

時間は、右記の中よりご指定ください。

各回とも

①10:00～ ②13:00 ③15:00～ ※各回90分

7日前を目安にご予約をお願いします。詳細は事務局までご相談下さい。

新規開業／事業承継／移転開業／建替え／リフォーム ドクターズレント／ビル内診療所／法人化

【会場】

岩手県民情報交流センター アイーナ会議室

住所：岩手県盛岡市盛岡駅西通1丁目7番1号

電話：019-606-1717

※ご予約の状況により、近隣の別施設となる場合がございます。



お問合せ

E-Mail (iwakyou@doc-net.or.jp)

FAX (019-651-7374)・電話 (019-651-7341) のいずれかにてお申し込み下さい。

岩手県保険医協会 事務局行き

ご参加人数	名様
第1希望日時	日 時
第2希望日時	日 時

お名前：
医療機関：
住所：
電話番号：

※新型コロナウイルスの感染拡大状況により、中止または延期となる場合があります。
※ご相談日の前日から当日の間に、発熱・体調不良等の場合は、ご参加をお見合わせ頂きますようお願いいたします。
※個人情報に関しましては本件ご相談内容以外には利用致しません。

<ご相談事例>

◎「気を付けるべき」、新規開業・医院経営

経営を成功させるには、何を重視すべきか。経営が失敗しないためにやってはいけないこと。診療科毎の適した開業時期。

◎「参考書」では分からない、リアルな開業・経営

各分野の専門家が集まっても成功するとは限らない。新規開業・事業承継をスムーズに行うために絶対に必要な人材。

◎「診療科」「地域性」に合わせた開業・経営

都市部での開業が成功するとは限らない。競合が少なければ成功するとは限らない。

◎「現在の困りごと」に対するソリューション

スキルに自信があるのに患者が来ない。お金をかけたのに患者が来ない。従業員が集まらない。口コミの評価が低い。開業に適した土地が見つからない。税理士や社労士、宅建取引士など経験のある資格者が対応します。

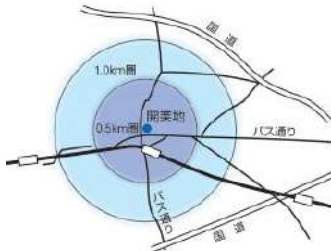
◎「ここでしか聞けない!」医療機器のポイント

開業にあたって設備投資の中心となる医療機器に関するポイントやご相談

ご希望の方には、以下を**無料**にて作成いたします。

【診療圏調査】【事業計画案】【設計図面】

診療圏分析調査書 <診療圏調査> 診療圏地図の例



<事業計画案>

<設計図面>



協賛会社

CoBuy

病院・クリニックのスポットコンサル・webサイト・
ブランディングならCo-Buy

診療圏調査・事業計画・資金調達・各種申請・土地探し等
開業までの医療経営をトータルコンサルティング

パートナーシップで

医療現場の経営改善をサポート!
あらゆるお悩みを解決いたします。

01

ブランディング事業
Branding

02

病院新設移転事業
Hospital Relocation

03

クリニック経営スポット
コンサルティンク
Clinic Consulting

04

病院経営スポット
コンサルティンク
Hospital Consulting



三井ホーム

MITSUI HOME

WITH DOCTORS

WITH DOCTORS は、三井ホームのドクター特化型ソリューションです。
万全なサポート体制で信頼を得てきた「医院開業サポートシステム」を軸に、
医院建築やリノベーション、医院承継、事業拡大までトータルにサポート。
ドクターおひとりおひとりのさまざまなステージにおいて、あらゆるご要望にお応えします。

木造医院
建築実績
No.1

※2014年度～2021年度調査 住居建築研究所
※住宅市場で唯一の木造医院建築の年事業売上総額実績
※一級建築士が監理する。設計は木造医院特化型設計会社

